

# 10年以内に著作権取扱高600億円目標 早期に東証プライム市場へ

## NexTone 阿南雅浩代表取締役CEOに聞く



「事業の基礎となる管理楽曲数は順調に増加している。委託された楽曲数は22万曲超

「事業の基礎となる管理楽曲数は順調に増加している。委託された楽曲数は22万曲超

「成長戦略は、①音楽著作権とロイヤリティ、②演奏楽曲（コンサート）での演奏カオケ、③配信権（CDなどの複製）④出版権（歌

「動画配信サイト」「YouTube」に音楽カバ、動画歌唱カバや演奏カバ

**Nextone (7094 東マ)**は、楽曲の著作権を持つ人（著作権者）から委託を受け、楽曲を利用したい人に許諾して権利を徴収し、著作権者に分配する「音楽コンテンツの著作権管理事業」を展開している。3月30日に上場から1年を迎え、これまでの歩みを振り返るとともに今後の展望について阿南雅浩代表取締役CEOに聞いた。

### 上場1年銘柄に注目

上場から1年が経過しました。

「上場時に『年率成長30%』『海外徴収開始』『演奏権参入』を当年度の目標に掲げた。上場初年度の2021年3月期は目標の成長率を上回り、海外徴収・海外で演奏、録音デジタル配信された楽曲の利用料徴収を開始した。そうした点はよかった。」

「21年3月期業績は、集まらぬで伸び、コロナが収束すれば成長が鈍化する」とみている人が多い。しかし、楽曲のリソースは止まらずの影響があり、集まらぬで伸びた感覚はない。22年3月期もこれまでと同様の成長率を実現したい。」

「著作権者の要望に柔軟に対応している。一方、JASRACは硬直的。著作権者の意思が反映しがたいといわれている。」

「当社は預かった楽曲がより多くの収益を生むようサポートがっている。これも支持につながっている。」

「音楽著作権とロイヤリティ、②演奏楽曲（コンサート）での演奏カオケ、③配信権（CDなどの複製）④出版権（歌

「成長戦略は、①音楽著作権とロイヤリティ、②演奏楽曲（コンサート）での演奏カオケ、③配信権（CDなどの複製）④出版権（歌

「動画配信サイト」「YouTube」に音楽カバ、動画歌唱カバや演奏カバ

「UUMのほか、講談社、ホフコなどの権利者（200人以上）と契約し、海外のクリエイターにも同様のサービスを提供している。」

「海外で著作権管理事業者SACEM、SDRM、IMPEL」と著作権徴収代行契約を締結すると発表しました。デジタル配信で既に徴収する権利を確立済み。YouTube、Spotify、アマゾンミュージック、Apple Music、Spotifyなどの配信のほか、演奏、放送、録音などすべての利用において海外利用料の徴収が可能になります。」

「『著作権管理楽曲が海外で利用されたら著作権使用料を徴収したい』という契約を締結し、海外で顔認証（SACEM）の契約効果は大きく、海外での当社の働きが向上している。」

「20年12月末、著作権協会加盟連合のCISACに参加した。日本からはJASRAC、日本美術著作権機構などが参加している。CISACは長らく、『非営利・各国1分野1団

「UUMのほか、講談社、ホフコなどの権利者（200人以上）と契約し、海外のクリエイターにも同様のサービスを提供している。」

「海外で著作権管理事業者SACEM、SDRM、IMPEL」と著作権徴収代行契約を締結すると発表しました。デジタル配信で既に徴収する権利を確立済み。YouTube、Spotify、アマゾンミュージック、Apple Music、Spotifyなどの配信のほか、演奏、放送、録音などすべての利用において海外利用料の徴収が可能になります。」

「『著作権管理楽曲が海外で利用されたら著作権使用料を徴収したい』という契約を締結し、海外で顔認証（SACEM）の契約効果は大きく、海外での当社の働きが向上している。」

「20年12月末、著作権協会加盟連合のCISACに参加した。日本からはJASRAC、日本美術著作権機構などが参加している。CISACは長らく、『非営利・各国1分野1団

「体」を原則としていたが、世界各国に本社のようなグローバル企業・団体による著作権管理事業もあがりつつあることから、20年に参加申請の受け付を開始。世界各国から10社がエンターテインメント、Soundrefer、スペインのNelson、日本同様、米国、英国、スペインなどでも既存組織が対抗しようとする事業者もいる。そうした事業者とも連携し海外展開していきたい。いつの時代も革命は辺境から起る。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

「著作権管理収入はJASRACが180億円、当社は60億円。両者の合計金額の半数（取扱高600億円）を1年以内に達成を含め引き続き同じビットで成長を仕掛けている。東証のプライム市場にはできるだけ早期にきたい。」

企業名	NexTone
事業概要	音楽著作権管理事業
上場日	2020/3/30
初値	553円 (株式分割修正後)